**Grupo:**

**Alunos (com/ RA):Jose Luis merma pinedo**

**RA: 1800780**

**Empresa: Nexoos**

**1 Passo -Destacar quais são os recursos das empresas analisadas.**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Recursos** | **Capacidades** |
| 1 | Conecta empresas que precisam de investimento com investidores. | Capacidade de Marketing (Apresenta todas as empresas envolvidas.) |
| 2 | Analise rápido e efetivo. | Capacidade de Diagnosticar os ricos ao realizar um empréstimo. |
| 3 | Processo totalmente transparente, sem tarifas escondidas. | Capacidade de analisar o estado atual da empresa que solicitou o empréstimo. |
| 4 | Sem comissão (investidor). | Proteger os dados dos clientes. |
| 5 | Segurança da informação (são tratados como sigilosos e utilizados apenas para fins de analise do credito solicitado) | Capacidade de melhorar a plataforma de comunicação com cliente. |
| 6 | Tecnologia (web site, aplicativo) | Avalizar a melhor taxa a ser cobrado no empréstimo tanto para o cliente e para a empresa (nexoos). |
| 7 | Acesso único via login com todas as informações. | Capacidade de encontrar a melhor inversão para os investidores. |
| 8 | Prazo de pagamento 1 a 24 meses. |  |

**2 Passo - Discuta com o grupo e destaque os recursos VALIOSOS, RAROS e DIFÍCEIS DE IMITAR.**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Recurso** | **Valioso (Sim/Não)** | **Raro (Sim/Não)** | **Difícil de Imitar (Sim/Não)** | **Tem organização para explorar?** |
| 1 | Sim | sim | Não | Sim/Sim |
| 2 | S | N | N | Sim/Sim |
| 3 | S | S | N | Sim/sim |
| 4 | S | S | N | Sim/sim |
| 5 | S | N | N | Sim/sim |
| 6 | Não | N | N | Sim/sim |
| 7 | Não | N | N | Sim/sim |
| 8 | S | S | N | Sim/sim |

**3 Passo - Identifique as forças e fraquezas**

|  |  |
| --- | --- |
| **Forças** | **Fraquezas** |
| Processo totalmente transparente, sem tarifas escondidas. | Taxas elevadas. |
| Atendimento via telefone e online. | Quantidade de empréstimo limitado. |
| Conectam pequenas e medias empresas que precisão de empréstimo com investidores. | Numero limita de investidores. |
| Analise rápido e efetivo. |  |

**4 Passo – Identifique ameaças e oportunidades da startup avaliada.**

|  |  |
| --- | --- |
| **Ameaças** | **Oportunidades** |
| Crise econômica. | O incremento de novas empresas. |
| Concorrência com outros bancos ou empresas de empréstimo e investimento. | Inovação tecnológica. |
| Falta de investidores ou empresários pelo medo ou falta de informação. | Criação de novos produtos. |
|  | Cultura de ser investidor ou empresário. |

**5 Passo - Aplique a matriz swot com base nos recursos e capacidades.**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Oportunidades**  **(Interno-positivo)** | **Ameaças**  **(Externo-negativo)** |
| **Forças**  **(Interno-positivo)** | Profissionais especializados e treinados para o atendimento e analise rápido é critico com a demanda de investidores e empresas que necessitam de empréstimos, via telefone ou online para realizar sua solicitação. | Processo totalmente transparente, sem tarifas escondidas ao contrario a outros bancos. |
| **Fraquezas**  **(Interno-negativo)** | Com a popularização do investimento em empresas vem crescendo mais investidos surgem querendo ganha uma renda extra. | Difamando mais informação de como podem começar a investir ou realizar um empréstimo na nossa empresa, demonstrar a transparência da empresa e sem enrolação. |